



Solenciel

Osez le nettoyage solidaire

ATTACHÉ COMMERCIAL

Trouver de nouveaux clients pour permettre de nouvelles embauches

FRÉQUENCE : De façon régulière.

QUAND : Selon vos disponibilités.

DURÉE : **Quelques heures par mois** (ou + si affinités !). Le peu que vous pourrez donner sera déjà beaucoup pour Solenciel !

TALENT NÉCESSAIRE : Vous possédez une fibre commerciale et un talent certain pour conquérir de nouveaux clients, et ainsi participer au développement rapide de Solenciel ? N'hésitez pas à nous rejoindre ! Chacun à son niveau, via son réseau, peut faire connaître Solenciel et inciter les professionnels à faire appel aux services de l'association.

MISSION : La prospection commerciale consistera à présenter aux professionnels les services de Solenciel, tout en argumentant sur l'aspect écologique et solidaire de cette action.

MOYENS : L'histoire de Solenciel, les documents communicationnels (flyers, cartes de visites, plaquettes, tracts) appuieront vos propos.